

Salgschef til NDI Auto, Danmark

Er du klar til at sætte dig i førersædet og har du flair for at forene strategi med salgsdrift? Motiveres du af at udvikle mennesker og have ansvar for at skabe stærke resultater gennem godt samarbejde?

Bliv en del af NDI Group – og vær med til at løfte salget til nye højder

NDI Group er en af Nordens førende leverandører af dæk og fælge. Vi er i konstant udvikling – og nu søger vi en resultatorienteret salgschef med stærke lederegenskaber og god forretningsforståelse til at stå i spidsen for NDI Auto, Danmark.

Vi tilbyder en central rolle i en virksomhed med højt til loftet, stærkt samarbejde og en god portion humor. Du bliver en del af et ambitiøst team med fokus på faglighed og udvikling – og med mulighed for at sætte dit præg på både processer og resultater.

Stillingen har base på hovedkontoret i Brørup, hvor vi arbejder i et åbent og roligt kontormiljø. Du trives både ude hos kunderne og i det nære samarbejde med kollegerne.

Vi tilbyder en attraktiv lønpakke baseret på dine kvalifikationer, pensionsordning og sundhedssikring.

En alsidig lederrolle med høj grad af indflydelse

Som salgschef får du det overordnede ansvar for at drive og udvikle salget af NDI Auto i Danmark – både via engros og detail. Du bliver en vigtig del af den samlede salgsledelse i koncernen og har tæt dialog med både kunder, samarbejdspartnere og kolleger i ind- og udland.

Du står i spidsen for et dedikeret team på fem erfarne kolleger, hvor der allerede er høj medarbejdertilfredshed og et stærkt samarbejde. Du har en central opgave i at fastholde og videreudvikle et motiverende og udviklingsorienteret miljø, hvor vi arbejder målrettet med faglig sparring, tydelige mål og fælles retning. Du er en teamplayer, trives i rollen som one point of contact og sætter en ære i at overholde dine deadlines.

Samtidig har du en nøglerolle i samarbejdet med vores digitale salgsafdeling og med Super Dæk Service, hvor du med blik for både drift og udvikling sikrer en stærk sammenhæng på tværs af NDI Group.

Dine primære ansvarsområder vil være:

- Overordnet salgsledelse og personaleansvar for NDI Auto, Danmark
- Gennemførelse og opfølgning på salgsstrategi, mål og budgetter
- Udvikling af medarbejdere og opsætning af individuelle mål og opfølgningsplaner
- Styrkelse af samarbejdet med NDI-salgsorganisation og Super Dæk Service
- Løbende optimering af digitale salgsaktiviteter i samarbejde med e-commerce-team
- Fokus på kunde- og markedsudvikling – herunder deltagelse i kundemøder og messer
- Rapportering og analyser af salgsresultater, markedsandele og indtjening
- Deltagelse i salgsledermøder og tværgående projekter på koncernniveau

Din profil

Vi forestiller os, at du har solid ledelseserfaring og en relevant uddannelsesbaggrund, der har givet dig stærke værktøjer til at drive, udvikle og motivere et team. Du har et internationalt mindset og formår at balancere daglig drift med strategisk udvikling. Du arbejder struktureret og analytisk med salgsdata og trives i en rolle med stor kontakthøjde og højt tempo.

Du evner at skabe et miljø, hvor dine medarbejdere er motiverede og har lyst til at udvikle sig – og du forstår at navigere i en kultur, hvor tonen er uformel, men altid professionel.

Vi ser gerne, at du:

- Er dygtig til at skabe relationer og trives i en rolle med mange interessenter
- Har solid erfaring med salgsrapportering og analyseværktøjer
- Har stærke kommunikationsevner og motiverer gennem dialog og inddragelse
- Er proaktiv og beslutningsdygtig og evner at bevare overblikket

Interesseret?

Har vi vakt din interesse, eller har du spørgsmål til stillingen? Så er du velkommen til at kontakte Salgschef - Fleet, Klaus Lindegaard, på telefon 4412 0644 eller mail KLND@ndi-dk.com.

Bemærk dog, at der holdes ferie i uge 29–31 og at henvendelser derfor først vil kunne besvares igen i starten af august.

Samtaler forventes afholdt i løbet af august – vi glæder os til at høre fra dig!